

## Markedets bedste Microsoft CRM forretningskonsulent

Vil du:

- være med hvor det sner?
- have et toptunet bagland?

og muligheden for at præge din fremtidige arbejdsplads?

Så er det nu du skal gribe muligheden!

### Virksomheden

Vores kunde har travlt og ønsker at udvide deres topprofessionelle rådgivningsteam i København, med endnu en af markedets stærkeste CRM forretningskonsulenter.

Deres mantra er at udvikle løsninger til den ønskede kvalitet og med højeste værdi som efterspørges. Miljøet er uformelt men top professionelt, hvor der løbende er fokus på medarbejderne.

Der sættes en ære i at skabe de bedste rammer – både fagligt og socialt, hvorfor man som medarbejder, vil opleve kontinuerligt fokus på den personlige udvikling med plads til sociale fællesskaber, både i og uden for arbejdstid.

Man går langt for at skabe de optimale rammer for et velfungerende og sundt arbejdsmiljø, så både job og privatliv går op i en højere enhed.

### Brænder du for at sætte kundens behov i centrum og skabe værdi?

### Jobbet

Som CRM forretningskonsulent skal du:

- være bindeledet mellem forretning og teknologi, og aktivt rådgive kunden om udnyttelsen af mulighederne
- arbejde sammen med dygtige Microsoft konsulenter, også på tværs af forretningsområder
- kunne bidrage til at skabe værdifulde IT kundeløsninger for både private og offentlige kunder
- facilitere workshops, udarbejde løsningsforslag, konfigurere og tilpasse kundernes løsninger
- deltage aktivt i udviklingen af virksomhedens CRM løsningskoncepter, metoder og Best Practices
- deltage aktivt i presales fasen, herunder bidrage til udarbejdelse af tilbud

### Profil

- Relevant uddannelsesmæssig baggrund f.eks. cand.merc., cand.merc.dat. cand.it eller lignende
- God forretningsforståelse såvel som flair for det tekniske
- Ikke en systemudvikler, men kender teknologiens muligheder og begrænsninger til bunds, og ikke bange for selv at opsætte og konfigurere en løsning, som kan forsvares overfor vores tekniske konsulenter
- Erfaring som konsulent med fokus på behovsafdækning, procesanalyse, løsningsdesign, implementering og udrulning
- Mindst 2-3 års erfaring med Microsoft Dynamics CRM og er stærk på applikationssiden

### Om dig som person

Du:

- er selvstændig og initiativrig
- har fokus på at levere kvalitet og at opfylde kundens forventninger inden for tid og budget
- er god til at dele erfaringer og viden med dine kollegaer, og du er åben overfor ny viden
- stiller høje krav til dig selv og kvaliteten i dit arbejde, og er vant til at andre gør det samme
- har faglig stolthed og er åben over for nye udfordringer
- har gode kommunikationsevner, både i skrift og tale på dansk og engelsk

### Hvad kan vi tilbyde dig?

Løn svarende til kvalifikationer og erfaring med en hverdag hvor du vil opleve, at være tæt på beslutningsprocesserne i en mellemstor organisation med en flad organisationsstruktur.

### Yderligere oplysninger

Spørgsmål til stillingen kan rettes til Tommy Thy Wadsbach på 50 84 82 60 eller Ulrik Krogh Nielsen på 22 70 22 94 eller på mail [job@nogw.dk](mailto:job@nogw.dk), stillingens ref. nr. NW-1725

Send din ansøgning med CV til [job@nogw.dk](mailto:job@nogw.dk) med mærket NW-1725